

**Formato de Entrevistas
(uno por cada grupo de interés)**

Grupo de interés:	Empresario
Objetivo de la entrevista:	Validar idea de negocio y propuesta de valor al cliente.
Hipótesis o dudas para validar (del modelo de negocios):	La propuesta de valor sobre alimentación balanceada y saludable a costo justo y en el lugar y tiempo deseado es algo que soluciona una necesidad de los clientes y es viable desde una perspectiva de negocios.
Mensaje (es un mensaje de introducción para romper el hielo):	Somos un grupo de emprendedores de la industria de alimentación y restaurantes, tenemos un modelo de negocio en funcionamiento informal hace más de 4 años y queremos hacerle algunas preguntas sobre nuestro modelo de negocios.

Preguntas a realizar:

¿Cuál es su opinión sobre la industria de los restaurantes y sobre aquellos que despachan comida a domicilio?

¿Considerando el modelo de negocio que le presentamos, cree que la propuesta de valor se ajusta a una necesidad del mercado dentro de la industria?

¿Con el panorama macroeconómico actual en Colombia y el mundo, considera que es oportuno oficializar un emprendimiento como Veggie Go?

¿En qué aspectos considera que debe invertir la empresa para poder expandirse en el país?

¿El modelo de negocio presentado se apalanca en una financiación mayoritaria proveniente del capital de los socios, como podría Veggie Go alcanzar una composición de capital adecuada en una etapa temprana?

¿Considera que el modelo de negocio presentado es rentable?

¿Qué mejoraría sobre el modelo de negocio presentado?

