

**Formato de Entrevistas  
(uno por cada grupo de interés)**

<b>Grupo de interés:</b>	Cliente potencial
<b>Objetivo de la entrevista:</b>	Validar idea de negocio y propuesta de valor al cliente.
<b>Hipótesis o dudas para validar (del modelo de negocios):</b>	La propuesta de valor sobre alimentación balanceada y saludable a costo justo y en el lugar y tiempo deseado es algo que soluciona una necesidad de los clientes
<b>Mensaje (es un mensaje de introducción para romper el hielo):</b>	Somos un grupo de emprendedores de la industria de alimentación y restaurantes, tenemos un modelo de negocio en funcionamiento informal hace más de 4 años y queremos hacerle algunas preguntas sobre nuestro modelo de negocios.

**Preguntas a realizar:**

¿Busca usted alguna oferta de comida saludable como opción para su alimentación?

¿Se preocupa por tener una dieta balanceada y saludable?

¿Al momento de comprar comida a domicilio, se interesa también por las opciones saludables y veganas?

¿Qué opinión tiene sobre la comida saludable y vegana que ha consumido?

¿Cuánto está dispuesto a pagar por un plato de comida saludable?

¿Cuándo solicita comida a domicilio espera que su pedido llegue en menos de 1 hora o le es indiferente?

¿Qué opina sobre el modelo de negocio que le presentamos al inicio de la entrevista?

¿Compraría frecuentemente en un restaurante con el modelo de negocio de Veggie Go?

