

ScoutPass V2 — Roadmap Corregido y Unificado con el Modelo Financiero (2026–2028)									
Fase	Periodo	Clubs inicio de fase	Meta clubs cierre de fase	Entregables clave	Presupuesto desarrollo (COP)	Tipo presupuesto	Tranche de inversión (COP)	Hito gatillo del tranche	Criterio de avance y métricas de éxito
FASE 0 Core V2 — Base	Mar–Abr 2026	1	1	<ul style="list-style-type: none"> Definición del problema y mapeo de usuario Entendimiento del cliente (work en campo) Ideación y definición de la solución MVP versión 1 Arquitectura y desarrollo del prototipo Trabajo de campo con prototipo v1 + reporte hallazgos Generación del prototipo V2 	4.800.000	EJECUTADO (capital propio)	— Sin tranche externo	Prototipo V2 funcional validado con DT Diamond F.C.	<ul style="list-style-type: none"> ✓ Prototipo V2 demostrado al DT ✓ Usabilidad confirmada en campo ✓ Informe de hallazgos entregado ■ KPI: NPS DT > 60 (prueba de prototipo)
FASE 1 Core V2 — Completo	May–Jun 2026	1	5	<ul style="list-style-type: none"> Dashboard DT — plantel completo con estados Actualización semanal microciclo (peso · min · nota DT) Perfil público con marca del club (ya listo en V2) Vista scout sin login — link directo (ya listo) Compartir perfil (WhatsApp / email / link) Personalización marca del club (logo, colores, RRSS) Perfil técnico-táctico (atributos numéricos 0–100) Embed video del jugador (YouTube / Drive) Métricas físicas (VO₂, 60 m, datos Ciencias del Deporte) 	23.000.000	ESTIMADO (freelance)	Tranche 1 COP 15.000.000	5 clubs pagos activos (Diamond F.C. + 4 piloto Cundi.)	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 5 clubs pagos activos ✓ Dashboard funcional en producción ✓ Perfil compatible sin login operativo ■ NPS DT > 60 ■ Tasa actualización semanal > 70% ■ ARR > COP 5.000.000
FASE 2 Beta Diamond F.C.	Jul 2026	5	10	<ul style="list-style-type: none"> Gestión de plantel: agregar / editar / desactivar jugadores Historial de rendimiento por jugador (gráfico evolución) Logros competitivos (manual, por torneo y convocatoria) KPIs del DT (contactos scouts, links enviados, vistas) Onboarding DT (tour guiado primer acceso) Landing pública del club (directorio canteras Colombia) 	23.500.000	ESTIMADO (freelance)	Tranches 2+3 COP 8.500.000 (4,5M + 4,0M)	ARR > COP 10M + 10 clubs activos	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 10 clubs activos en producción ✓ 1 transferencia documentada via plataforma ✓ Pasarela de pago lista para Fase 3 ■ ARR > COP 10.000.000 ■ Tasa actualización semanal > 75% ■ LTV/CAC > 5x
FASE 3 Lanzamiento Multi-club	Ago–Dic 2026	10	13	<ul style="list-style-type: none"> Autenticación multi-club (workspace propio por club) Modelo freemium (plan gratuito vs. plan Pro vs. Enterprise) Pasarela de pago Colombia (Wompi / PayU) Panel admin ScoutPass (gestión interna de clubs) Notificaciones push / email (alerta perfil sin actualizar) 	35.000.000	ESTIMADO (freelance)	Tranche 4 COP 3.000.000 + caja operativa	15 clubs incorporados (13 netos al cierre)	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 13 clubs activos netos al 31-Dic-2026 ✓ Pasarela en producción con cobros reales ✓ 0 clubs perdidos por fallo técnico ■ ARR > COP 18.000.000 ■ Churn 2026 = 0% ■ EBITDA 2026: ≤ -COP 10,9M (según plan)
FASE 4 Crecimiento B2B	2027–2028	13	61	<ul style="list-style-type: none"> Módulo comunicación club–padres (convocatoria, asistencia) App móvil DT — PWA (actualización desde el campo) Integración ligas departamentales (FCF / Cundinamarca) Red de scouts internacionales (directorio FUTLAB PRO) Reportes exportables PDF por jugador y plantel Expansión Cundinamarca y Boyacá — campaña B2B clubs 	53.500.000	ESTIMADO (2027–2028)	Tranche 5 COP 6.000.000 (2027-Q1)	EBITDA negativo <20% + 33 clubs en 2027	<ul style="list-style-type: none"> ✓ 33 clubs activos al cierre 2027 ✓ 61 clubs activos al cierre 2028 ✓ App PWA en producción iOS/Android ■ EBITDA positivo desde 2028 ■ ARR > COP 50M en 2027 ■ TIR acumulada ≥ 40% al cierre 2028
TOTAL PRESUPUESTO DE DESARROLLO					139.800.000				
TOTAL CAPITAL INVERSIONISTA (tranches)					32.500.000		Suma tranches 1–5 COP 32.500.000		

NOTA DE CONCILIACIÓN: La diferencia entre el presupuesto de desarrollo (COP 139,8M) y el capital del inversionista (COP 32,5M) no es una inconsistencia. Son conceptos distintos: el presupuesto de desarrollo es el costo estimado de mercado de construir todas las features si se contrataran freelancers simultáneamente. El capital del inversionista cubre el déficit operativo (EBITDA negativo) en 2026–2027. La diferencia (COP 107,3M) corresponde al sweat equity del equipo fundador y al desarrollo iterativo spread en 2026–2028.