

## Entrevista al empresario

<b>Grupo de interés:</b>	Empresario experto en contabilidad y finanzas, propietario de dos Pymes del sector contable e industrial
<b>Objetivo de la entrevista:</b>	Validar el modelo de negocio propuesto con "Powerdata" en materia de económica
<b>Hipótesis o dudas para validar (del modelo de negocios):</b>	Definir la viabilidad del modelo de negocio entre la empresa y el cliente en materia económica
<b>Mensaje (es un mensaje de introducción para romper el hielo):</b>	Somos emprendedores de una <i>start up</i> llamada Powerdata y necesitamos hacerle unas preguntas relacionadas con el modelo de negocio propuesto con "Powedata"

### Preguntas para realizar:

1. ¿Desde su experiencia considera que a través de agremiaciones se pueda promover este servicio para las Pymes?

...Por supuesto que serviría porque todos los negocios incluso ahora con la reforma tributaria, se observa cómo están de bien organizados para subirle los precios al mismo tiempo, quedando en evidencia que si existen esos grupos donde además de la seguridad se ponen en coordinación tareas de cualquier índole, incluso una iniciativa como la de ustedes...

... Deberían investigar por ejemplo las agremiaciones dependiendo del sector económico: federación nacional de consumidores, asociación nacional de comerciantes y otras relacionadas con panaderos, de tal forma que allí podrían encontrar una solución a esa propuesta de valor...

2. ¿Cómo ha identificado ud el beneficio o valor agregado que lo diferencia de sus proveedores?

... Es interesante poder como en la era de la tecnología y más ahora con la explosión de TI en tiempos de la pandemia, ahora ustedes piensen en los pequeños y medianos empresario, donde realmente se constituyen en herramientas de cara y con mucha cercanía a las Pymes, logrando con ello contribuir a mejorar sus ventas...

... su propuesta es interesante porque ayudan a pensar y repensar la gestión de los datos propios y repensar en los escenarios deseados...

3. ¿Desde su experiencia que nos recomienda para el manejo de garantía al servicio propuesto?

... sería interesante que se apoyen con abogados, que los asesoren del área de garantías para el manejo de los datos, la exposición y tratamiento de éstos, recuerden que las Pymes temerían porque nadie les arrebate el modelo de negocio porque subsisten en esta economía circular...

...Importante la integración de entidades públicas y privadas, además el soporte técnico y empresarial de Microsoft, generando un repensamiento en la gestión de esos datos...

4. ¿Desde su perspectiva maneja programas de fidelización de sus clientes (puntos, compras, descuentos)?

...Sería bueno pensar en que los clientes siempre buscan beneficios, además algo de motivación para poder generar esa colaboración en el mercado...

...Miren en el mundo existen dos elementos importantes: la credibilidad y la confianza, de tal forma que estos principios ayudarían a generar valor y los consumidores entregan los datos; ahora bien, deben mirar bien la calidad de los datos y los mecanismos de protección, porque es una preocupación hoy por hoy...

...Desde el punto de vista y a través del proceso de recolección de información con herramientas manuales, pero que permitan la integración de servicios, y necesidades de las personas... buscando siempre prepararse anticiparse a las necesidades de los clientes...

5. ¿Cómo distribuye los porcentajes de utilidades de su empresa?

...Siempre se busca la distribución de los dividendos entre los 6 socios, ya que mi empresa como acción simplificada, usa los mecanismos para lograr una distribución porcentual equitativa...

6. ¿Ha buscado beneficios tributarios? ¿A través de qué forma?

... Todo dependen del trámite de la reforma tributaria, ya que lo que existe actualmente, está hasta el 31 de diciembre, razón por lo que estamos esperando las adicionales a los beneficios tributarios...

7. ¿Considera viable el modelo de negocio con el valor social y contribuye a los intereses como empresario?

...Es importante el gran paso y la visión de negocio que están considerando en su modelo de negocio, despiertan la importancia de los datos en esas Pymes para lograr sus objetivos de negocio...

