

Anexos

Anexo 1. Encuestas, muestra, competencia, estrategias.xlsx

Ítem	Pregunta	Opciones de respuesta
1	Tipos de información / sistemas / aplicaciones con las interactúa en su labor diaria	Respuesta abierta
2	¿La institución estaría interesada en alguna de las siguientes soluciones? Puede seleccionar varias opciones.	Sí, conocer las posibilidades de deserción del aspirante Sí, integrar, procesar y visualizar en tiempo real todos datos que posee mi institución Sí, conocer las posibilidades de deserción de un estudiante activo Todas Ninguna
3	¿La institución invierte en el desarrollo de tecnologías y sistemas de información?	Sí (continúa con 5) No (continúa con 4)
4	¿La institución invierte en el desarrollo de tecnologías y sistemas de información para un futuro cercano en nuevas tecnologías y sistemas de información?	Sí No
5	¿Cuanto invierte la institución actualmente o estaría dispuesta a invertir en productos/servicios de consultoría analítica o de Inteligencia de Negocios (BI)?	Menos de \$10'000.000 COP Entre \$10'000.000 y \$50'000.000 COP Entre \$50'000.000 y \$100'000.000 COP Entre \$100'000.000 y \$150'000.000 COP Más de \$150'000.000 COP
6	¿Orientamos desarrollos de sus herramientas tecnológicas / digitales hacia los estudiantes/aspirantes?	Sí No
7	¿Qué tan importante es para la institución gestionar e integrar los sistemas de información? Siendo 1 "Nada importante" y 5 "Muy importante".	5 - Muy Importante 4 - Importante 3 - Neutral 2 - Poco Importante 1 - Nada Importante
8	¿Qué tan importante es para la institución conocer en "tiempo real" las posibilidades de deserción de un aspirante y/o estudiante? Siendo 1 "Nada importante" y 5 "Muy importante".	5 - Muy Importante 4 - Importante 3 - Neutral 2 - Poco Importante 1 - Nada Importante
9	¿Qué tan importante es para la institución conocer en "tiempo real" el comportamiento de las variables académicas y administrativas, financieras? Siendo 1 "Nada importante" y 5 "Muy importante".	5 - Muy Importante 4 - Importante 3 - Neutral 2 - Poco Importante 1 - Nada Importante
10	¿Existen empresas que ofrezcan soluciones de consultoría analítica o de Inteligencia de Negocios (BI)?	Sí (continúa con 10.1) No (continúa con 11)
10.1	¿Cuales? (Empresas conocidas en consultoría analítica o de Inteligencia de Negocios (BI))	Respuesta abierta
11	¿Tiene alguna sugerencia sobre la idea presentada?	Sí (continúa con 11.1) No (Finaliza)
11.1	Por favor cuéntenos su amable sugerencia	Respuesta abierta

$N =$	87
$Z1 =$	1,96
$Z2 =$	2,58
$p =$	0,2
$q =$	0,5
$i =$	0,15
numerador	33,42192
denominador	2,31916
$n =$	14,411218
	OPTIMO

$N =$	87
$Z1 =$	2,58
$p =$	0,2
$q =$	0,5
$i =$	0,15
numerador	57,91068
denominador	2,60064
$n =$	22,27651
	MEJORADO

$N =$	87
$Z1 =$	1,96
$Z2 =$	2,58
$p =$	0,2
$q =$	0,5
$i =$	0,15
numerador	33,42192
denominador	2,60064
$n =$	12,85343
	DEFICIENTE

Tipo de Institución	Universidades	Inst. Univ.	Inst Tecnológicas	Ins Tecnicas profesionales	Total	% del Total
Universidades	33	54	10	9	87	0,292929293
Inst. Univ.	31	102	37	21	133	
Inst Tecnológicas	10	37	47	30	47	
Ins Tecnicas profesionales	9	21	30	30	30	
Total					297	

Anexo 3. Análisis técnico.xlsx

MACRO-LOCALIZACIÓN					MICRO-LOCALIZACIÓN	
BOGOTÁ, D.C.					BOGOTÁ, D.C. CII 101	
FACTOR	PONDERACION N CRITERIO	VALOR (0-1)	Peso relativo	VALOR (0-1)	Peso relativo	
Infraestructura (Energía eléctrica, seguridad, Comunicaciones)	50	0,6	30	0,7	35	
Cercanía al mercado (clientes)	200	0,5	100	1	200	
Cercanía a proveedores	250	1	250	1	250	
Disponibilidad de M.O especializada	200	0,8	160	0,95	190	
Medios de transporte	150	1	150	1	150	
Costo arrendamientos	100	1	100	1	100	
	50	1	50	1	50	
	1000		840		975	

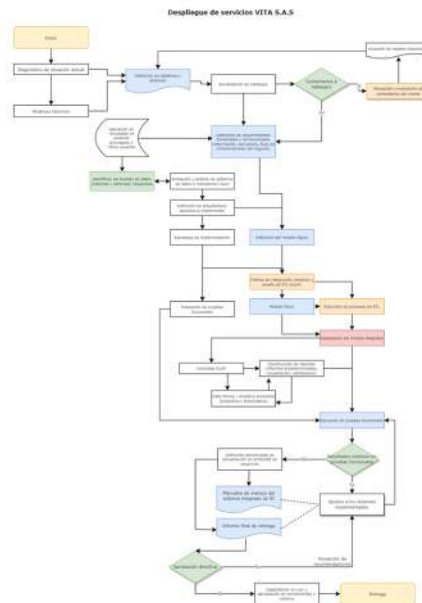
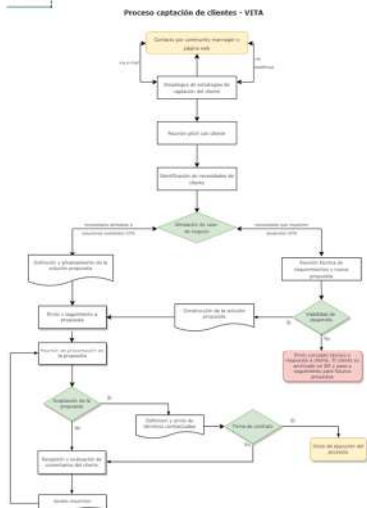
Barrio / localidad: Bogotá D.C Calle 100 Centro Empresarial

Hinte'Ed (App predictiva) 1 Licencia para uso de la App. Cantidad de consultas: 10.000 al año (la semana) Incluye creación y mantenimiento de los perfiles de estudiantes y profesores, calificación de riesgo de deserción, calificación de perfil académico-financiero y psicológico del estudiante. El módulo en sistema soporta en orientación profesional para los aspirantes y el módulo en orientación a la oferta académica y financiera para administrativos basado en perfiles de aspirantes, según funcionalidades por demanda.	EduTracking (Iscyp real-time App) 1 licencia para uso de la App. Seguimiento y monitoreo en tiempo real del proceso académico de los estudiantes. Seguimiento y monitoreo en tiempo real de interacción entre docente-estudiante. Sistema de alertas tempranas para alertar riesgos académicos y financieros. Módulo de behavioral advisor (anclado a perfil psicológico del estudiante) - skills match con el programa que cursa o aspira a cursar, módulo de análisis de satisfacción de los estudiantes con respecto a su experiencia en la universidad en los diversos años.	Data Engineering (Servicios de integración) 1 Consultoría. Modelado e integración de los datos a partir de los sistemas académicos, sistemas financieros y LMS más importantes del mercado MOODLE, CANVAS, entre otros. Automatización de reportes requeridos por el MIN/DIGES.	CareerAdvisor (Web) Aplicación alojada en la página web de VITA, gratuita y de libre acceso para cualquier persona que desee contar con una orientación vocacional para el momento de entrar a educación superior y le sugiera la mejor opción de acuerdo a sus habilidades, gustos y características socioeconómicas.
--	--	---	--

Licenciamientos Hinte'Ed (App predictiva) Tiene una versión gratuita que puede ser embebida en la página web del cliente y solo requiere módulo de perfil psicológico de riesgo de deserción de los estudiantes. Descripción de la capacidad del producto: Licencia Starter: Incluye 5.000 consultas en el módulo de orientación a la oferta académica y financiera para administrativos. Licencia Basic: Incluye 8.000 consultas en los módulos de orientación profesional a los aspirantes y 15.000 consultas en el módulo de orientación a la oferta académica y financiera para administrativos. Licencia Advanced: Incluye 10.000 consultas en los módulos de orientación profesional a los aspirantes y 30.000 consultas en el módulo de orientación a la oferta académica y financiera para administrativos. Licencia Premium: Incluye consultas ilimitadas en los módulos de orientación profesional a los aspirantes y en el módulo de orientación a la oferta académica y financiera para administrativos. Cada licencia viene con 5 perfiles activos para realizar las consultas.	Licenciamientos de EduTracking (Iscyp real-time App) Descripción de la capacidad del producto: Licencia Starter: Incluye módulo general de satisfacción y los submódulos financieros, académico, docente, administrativo. Licencia Basic: Incluye módulo general de satisfacción y los submódulos financieros, académico, docente, administrativo + salud y bienestar universitario. Y módulos de memoria en perfil psicológico del estudiante. Licencia Advanced: Incluye módulo general de satisfacción y los submódulos financieros, académico, docente, administrativo + salud y bienestar universitario. Y módulos de memoria en perfil psicológico del estudiante y skills-match. Licencia Premium: Incluye todos los módulos, más el módulo 360, en el que los resultados de todos los módulos dan una visión condensada e integrada en 360 del seguimiento al estudiante. Cada licencia viene con 5 perfiles activos para realizar las consultas (ilimitadas).
--	---

Data Engineering (Servicios de integración) Tiempo de duración promedio 124,8 horas Cant. RRHH 2 Horas Hombre día 16 Horas al mes 384 Capacidad MENSUAL 3 clientes	EduTracking (Iscyp real-time App) Tiempo de duración promedio 40 (x cliente ajustes / parametrización) Cant. RRHH 2 Horas Hombre día 16 Horas al mes 384 Capacidad MENSUAL 10 (ajustes / parametrización)
Hinte'Ed (App predictiva) Tiempo de duración promedio 20 (x cliente ajustes sencillos / parametrización) Cant. RRHH 2 Horas Hombre día 16 Horas al mes 384 Capacidad MENSUAL 19 (x cliente ajustes sencillos / parametrización)	CareerAdvisor (Web) Tiempo de duración promedio 20 (x cliente ajustes sencillos / parametrización) Cant. RRHH 2 Horas Hombre día 16 Horas al mes 384 Capacidad MENSUAL 19 (x cliente ajustes sencillos / parametrización)

4.3.2	4.3.2. OLAP	4.4.1	4.4.1. Disposición de resultados v1	4.4.2	4.4.2. Análisis resultados con el cliente
4.3.3	4.3.3. Data Mining / Analítica Avanzada (predictiva y prescriptiva)	4.4.2	4.4.2. Análisis resultados con el cliente	4.5	4.5. Ajustes primera interacción y definición de próximas fases de ejecución
4.4	4.4. Ejecución de pruebas de funcionamiento	4.5	4.5. Ajustes primera interacción y definición de próximas fases	4.6	4.6. Pruebas de aceptación de usuario
4.5	4.5. Ajustes primera interacción y definición de próximas fases	4.6	4.6. Pruebas de aceptación de usuario	4.7	4.7. Certificaciones técnicas
4.6	4.6. Pruebas de aceptación de usuario	4.7	4.7. Certificaciones técnicas	5	5. Entrega
4.7	4.7. Certificaciones técnicas	5	5. Entrega	5.1	5.1. Capacitación del uso y apropiación de la nueva infraestructura por parte de los
5	5. Entrega	5.1	5.1. Capacitación del uso y apropiación de la nueva infraestructura	5.1.1	5.1.1. Capacitación y entrega de manuales a colaboradores en el manejo del sistema
5.1	5.1. Capacitación del uso y apropiación de la nueva infraestructura	5.1.1	5.1.1. Capacitación y entrega de manuales a colaboradores en	5.2	5.2. Aprobación directiva
5.1.1	5.1.1. Capacitación y entrega de manuales a colaboradores en	5.2	5.2. Aprobación directiva	5.3	5.3. Recomendaciones
5.2	5.2. Aprobación directiva	5.3	5.3. Recomendaciones	5.4	5.4. Reportes de pruebas post-producción
5.3	5.3. Recomendaciones	5.4	5.4. Reportes de pruebas post-producción	5.5	5.5. Periodo de garantía
5.4	5.4. Reportes de pruebas post-producción	5.5	5.5. Periodo de garantía		
5.5	5.5. Periodo de garantía				



ean[®]
universidad

Anexo 4. Simulador Financiero.xlsx

ESTADOS FINANCIEROS BÁSICOS PROYECTADOS

FUJO DEPRECIABLE	\$ 29.000.000,00	\$ 29.000.000,00	\$ 29.000.000,00	\$ 29.000.000,00	\$ 29.000.000,00	\$ 29.000.000,00
DEPRECIACIÓN ACUMULADA	\$ -	\$ 4.300.000,00	\$ 8.600.000,00	\$ 12.900.000,00	\$ 17.200.000,00	\$ 21.500.000,00
ACTIVO FIJO NETO	\$ 29.000.000,00	\$ 24.700.000,00	\$ 20.400.000,00	\$ 16.100.000,00	\$ 11.800.000,00	\$ 7.500.000,00
TOTAL ACTIVO	\$ 229.860.000,00	\$ 332.549.850,18	\$ 370.158.220,36	\$ 461.453.914,51	\$ 643.087.262,59	\$ 990.756.840,81
PASIVO						
Impuestos X Pagar	\$ 0	\$ 34.339.320,00	\$ 49.895.992,60	\$ 82.456.436,40	\$ 143.204.240,80	\$ 255.077.052,20
TOTAL PASIVO CORRIENTE	\$ -	\$ 34.339.320,00	\$ 49.895.992,60	\$ 82.456.436,40	\$ 143.204.240,80	\$ 255.077.052,20
Obligaciones Financieras	\$ 89.360.000,00	\$ 77.585.450,18	\$ 63.338.244,89	\$ 46.099.126,50	\$ 25.239.793,24	\$ -
PASIVO	\$ 89.360.000,00	\$ 111.924.770,18	\$ 113.234.237,53	\$ 128.555.562,90	\$ 168.444.034,04	\$ 255.077.052,24
PATRIMONIO						
Capital Social	\$ 140.500.000,00	\$ 140.500.000,00	\$ 140.500.000,00	\$ 140.500.000,00	\$ 140.500.000,00	\$ 140.500.000,00
Utilidades del Ejercicio	\$ 0	\$ 80.125.080,00	\$ 116.423.982,80	\$ 192.398.351,60	\$ 334.143.228,50	\$ 595.179.788,60
TOTAL PATRIMONIO	\$ 140.500.000,00	\$ 220.625.080,00	\$ 256.923.982,80	\$ 332.898.351,61	\$ 474.643.228,54	\$ 735.679.788,57
TOTAL PAS + PAT	\$ 229.860.000,00	\$ 332.549.850,18	\$ 370.158.220,36	\$ 461.453.914,51	\$ 643.087.262,59	\$ 990.756.840,81
CUADRE (ACT = PAS+PAT)	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -	\$ -

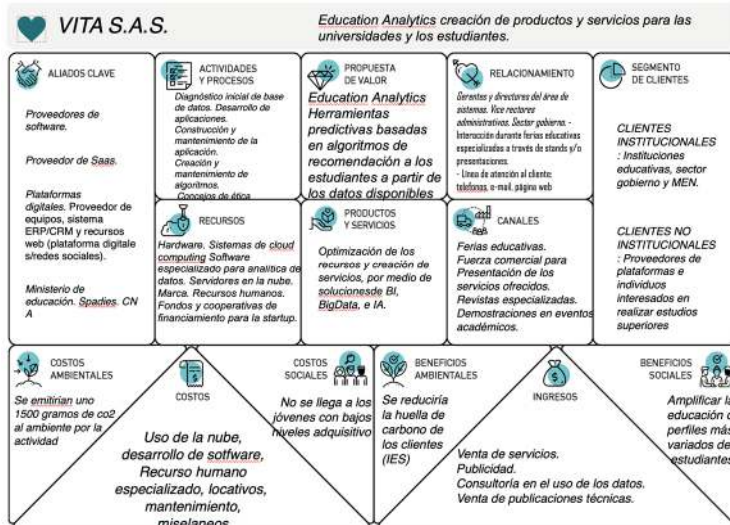
FLUJO DE CAJA DEL PROYECTO: CAPITAL INVERTIDO

AÑO 0	2023	2024	2025	2026	2027	
Activos Corrientes	\$ 200.860.000	\$ 307.849.850	\$ 349.758.220	\$ 445.353.915	\$ 631.287.263	\$ 983.256.841
Pasivos Corrientes	\$ -	\$ 34.339.320	\$ 49.895.993	\$ 82.456.436	\$ 143.204.241	\$ 255.077.052
KTNO	\$ 200.860.000	\$ 273.510.530	\$ 299.862.228	\$ 362.897.478	\$ 488.083.022	\$ 728.179.789
Activo Fijo Neto	\$ 29.000.000	\$ 24.700.000	\$ 20.400.000	\$ 16.100.000	\$ 11.800.000	\$ 7.500.000
Depreciación Acumulada	\$ -	\$ 4.300.000	\$ 8.600.000	\$ 12.900.000	\$ 17.200.000	\$ 21.500.000
Activo Fijo Bruto	\$ 29.000.000	\$ 29.000.000	\$ 29.000.000	\$ 29.000.000	\$ 29.000.000	\$ 29.000.000
Total Capital Operativo Neto	\$ 229.860.000	\$ 298.210.530	\$ 320.262.228	\$ 378.997.478	\$ 499.883.022	\$ 735.679.789

CALCULO DEL FLUJO DE CAJA LIBRE

EBIT	\$ 133.230.000,00	\$ 182.612.920,00	\$ 288.155.819,40	\$ 487.028.285,90	\$ 855.557.197,40
Impuestos	\$ 39.969.000,00	\$ 54.783.876,00	\$ 86.446.745,80	\$ 146.108.485,80	\$ 256.667.159,20
NOPLAT	\$ 93.261.000,00	\$ 127.829.044,00	\$ 201.709.073,60	\$ 340.919.800,10	\$ 598.890.038,20
Inversión Neta	\$ -68.350.530,20	\$ -22.051.697,50	\$ -58.735.250,40	\$ -120.885.543,70	\$ -235.796.766,80
Flujo de Caja Libre del período	\$ 24.910.470	\$ 105.777.346	\$ 142.973.823	\$ 220.034.256	\$ 363.093.271

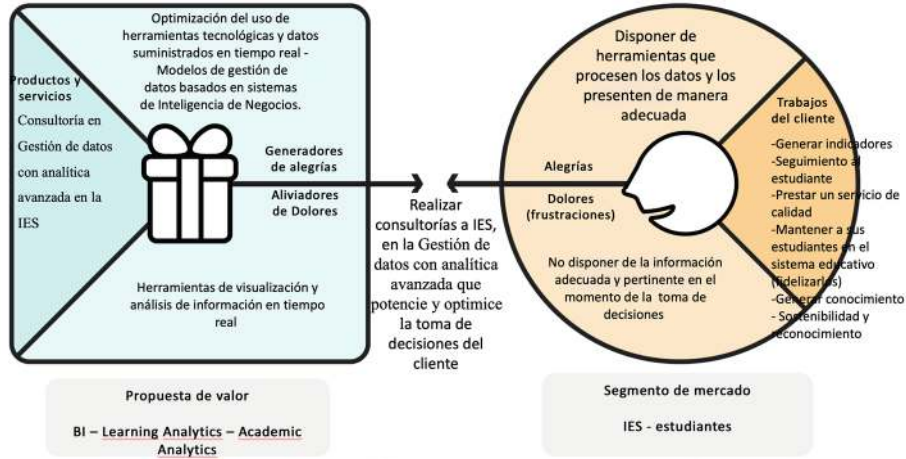
Anexo 5. Lienzo Canvas TrabajoGrado.pptx



LIENZO DE MODELO DE NEGOCIO SOSTENIBLE

LIENZO DE PROPUESTA DE VALOR

Compañía: Vita SAS
 Producto o servicio: Consultoría en Gestión de datos con analítica avanzada en la IES



Anexo 6. Pitch VITA Life Map.pptx

Anexo 7. Formato Encuesta Validación Idea de Negocio VITA Academia.pdf

ean[®]
 universidad